

ideon innovation

PCP Boost

-

Förkommersiell upphandling för framtidens hälso- och sjukvård

Marie-Louise Eriksson, Projektledare PCP Boost Ideon Innovation

Horisont Europa – Innovationsupphandling

- Fyra PCP projekt inom Horisont Europa programmet Integrerade hälsolösningar
- Upphandling av FoU-tjänster för 180 MSEK
- Upphandlande hälso- och sjukvårdsorganisationer i EUs medlemsstater och associerade länder. Sverige med i alla PCP projekt.
- Företag når europeisk marknad



www.incareheart.eu



www.tiquepcp.eu



www.carematrix.eu



www.crane-pcp.eu

4 europeiska projekt inom Integrerade hälsa

- 3-5 upphandlande partners
- 3 regioner från Sverige
- Upphandlingsvärde mellan 4,2 – 4,65 miljoner €

| Projekt | Fokus | Projekt-koordinator | Upphandlings-värde | Upphandlande parter (länder) |
|-------------|---------------------------------|--------------------------------------|--------------------|---|
| INCAREHEART | Hjärtsvikt | Region Jämtland Härjedalen | € 4,650,000 | Turkiet Grekland Italien Portugal Sverige |
| TIQUE | Svår hjärtsvikt | (Projektpart) Region Västerbotten | € 4,430,000 | Spanien (lead) Sverige Italien |
| CRANE | Hälsodata – kronikers välmående | Region Västerbotten | € 4,650,000 | Spanien Norge Sverige |
| CAREMATRIX | Multi-sjukdom vårdkedja | Innovation Skåne | € 4,200,000 | Norge Spanien Sverige |

Uppdraget PCP Boost

Boost för ökat svenskt företagsengagemang i europeiska innovationsupphandlingsprojekt

Nationellt stöd till företag:

- Nätverka, söka upp och kontakta relevanta företag
- Möjlighetsorienterat inleda dialog för att lyfta möjligheter, beskriva syften, och utmaningar
- Aktivt stödja teambuilding mellan företag och i anbudsprocessen

Partners



ideon innovation



Med stöd av

SWElife



Ideon Innovation
Scheelevägen 15
223 70 LUND

info@ideoninnovation.se
www.ideoninnovation.se
046 286 5050

ideon innovation

IDEON
SCIENCE PARK

Förkommersiell upphandling

PCP -Precommercial Procurement

Vad är det?

- Upphandling av en lösning som inte finns på marknaden
- Upphandling av lösningar som man vill ska introduceras på marknaden brett
- Upphandling av forsknings- och utvecklingstjänster
- Upphandling med delad risk – IPR stannar hos företag

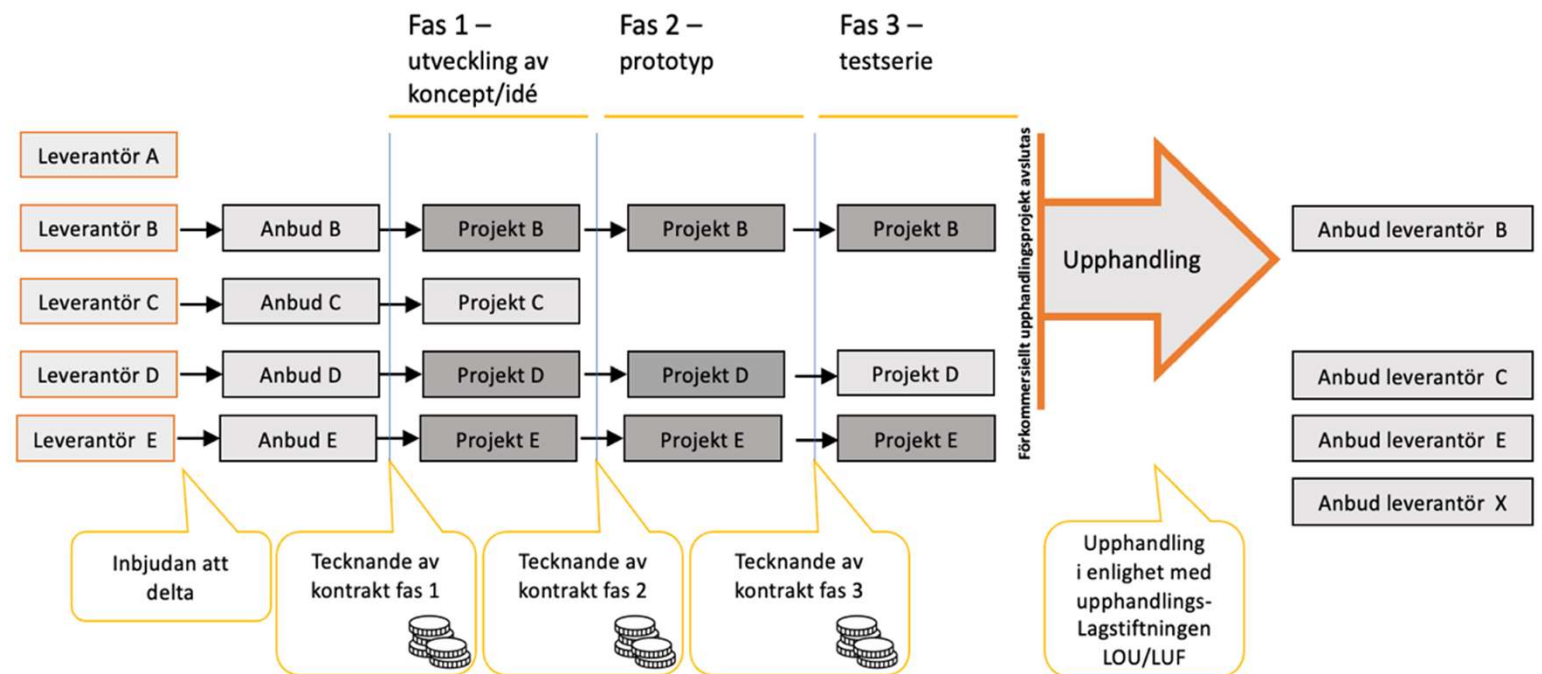
Värdet för olika aktörer?

| Företag | Offentlig sektor |
|--|--|
| <ul style="list-style-type: none">• Identifierade kunder och behov• Utveckla och testa tillsammans med kunden• Samarbetspartners för att kunna erbjuda helhetslösningar• Lämpligt för små- och medelstora företag och Startups• Betalda FoU-tjänster & behåller IPR• First-mover på marknaden | <ul style="list-style-type: none">• Teknologisk utveckling som motsvarar reella behov• Minskad risk i upphandlingsprocess genom bättre förståelse för utbud• Ökad kvalitet i offentlig service |

Förkommersiell upphandling – hur går det till?

FASERNA I EN FÖRKOMMERSIELL UPPHANDLING

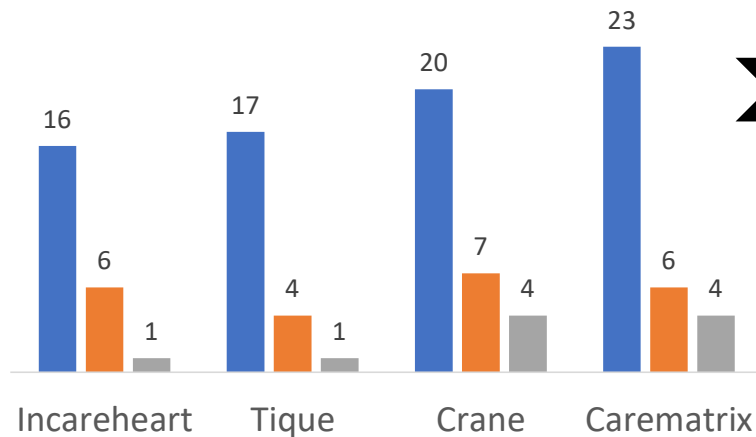
- Upphandling i maximal konkurrens
- I flera faser för att utveckla bästa produkter från koncept/idé till testserie
- Betalda FoU-tjänster i varje fas



Resultat från PCP Boost

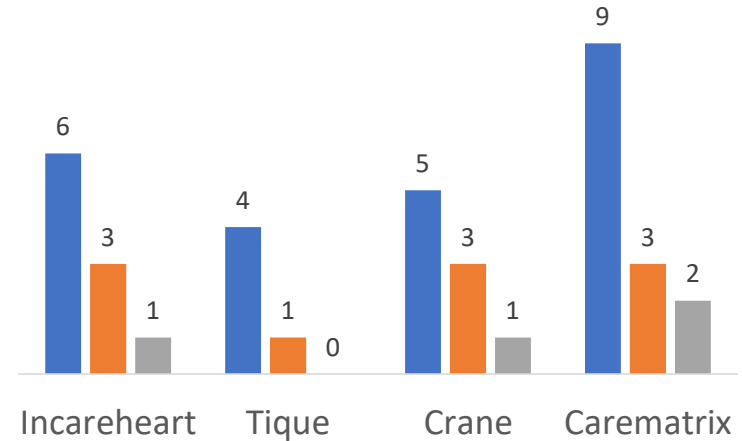
INKOMNA ANBUD

- Totalt antal anbud
- Anbud med svenskt deltagande
- Svenskt Lead



VINNANDE ANBUD TILL FAS 1

- Totalt antal vinnande anbud
- Anbud med svenskt deltagande
- Svenskt Lead



Utmaningar för företag

- Förstå premisser och vilka krav de behöver möta
- Hitta relevanta upphandlingar
- Hitta samarbetspartners
- Sätta sig in i dokumentation/tolka instruktioner
- Projektleda anbudsframtagandet – kombination av en EU-horisont ansökan och en teknisk kravspecifikation – ställer stora krav
- Förstå övergripande regelverk
- Att inte gå under av dokumentation/byråkrati

Fördelar för företag

- Lättare att få FoU-finansiering än övriga EU-horisont
- ”Nära samarbete” med framtida kund
- Tvingas ut på den europeiska marknad, inkl förstå deras institutionella kontext (IT-system; Hälso- och sjukvårdsorganisering; lagar & regler, praxis, normer)
- Bygger affärsrelationer för framtida leveranser
- Får sin lösningar verifierade
- Vänder sig till företag som är redo för marknad – uppskalning av lösningar och företag